

Fachinstitut für Versicherungsrecht

Online-Vortrag LIVE: Rechtsschutzversicherung – ARB 2022 (GDV) – aktuelle Entwicklungen und Rechtsprechung in der Regulierungs- und Mandatspraxis (184072)

25. April 2023, 13.30 – 19.00 Uhr

Live-Übertragung im DAI eLearning Center

Referent:

Andreas Heinsen, Rechtsanwalt, Seevetal

Gliederung

I. Marktentwicklung der Rechtsschutzversicherung in Deutschland

1. Bedeutung der Sparte Rechtsschutz in der Kompositversicherung
2. Kennzahlen zur deutschen Rechtsschutzversicherer
3. Versicherte Lebensbereiche und Zielgruppen
4. Aktuelle Digitalisierungs-Trends in der Rechtsschutzversicherung
5. Marktforschungsergebnisse zu Kundenerwartungen an Rechtsschutzversicherer
6. LegalTechs als Gefahr für die heutigen Geschäftsmodelle der Rechtsschutzversicherer

II. Rechtsschutz und Anwaltschaft

1. Bedeutung von Rechtsschutz für das anwaltliche Mandat
2. Zusammenarbeitsmodelle von Kanzleien mit Rechtsschutzversicherern
3. Kanzleimanagement und schlanke Abwicklung mit 45 Rechtsschutzversicherern
4. Status Anwaltsnetzwerke & Kooperationen mit Rechtsschutzversicherern
5. Die Abwicklungs- und Abrechnungsvereinbarung mit Rechtsschutzversicherern
6. Freie Anwaltswahl des § 127 VVG im Spiegel der Versicherer- und Kanzleipraxis
7. „Lex Rechtsschutz“ des § 4 RDG – was bringt die Zukunft?
8. Kostenlose Deckungsschutz-Anfragen als Mandantenerlebnis
9. Finanztest-Analysen zur Regulierungspraxis der Versicherer

III. GDV Musterempfehlung ARB 2021 – Stand 2022

1. Systematische und Aufbauveränderungen in den ARB 2021 -Stand 8.2022
2. Aufgabendefinition der Rechtsschutzversicherung umfasst die Sorgeleistung
3. Absicherung von Lebensbereichen für Privat- und Firmenkunden
4. Erweiterung des Leistungsartenkatalogs
5. Internet- und Cyber-Rechtsschutz
6. Straf-Rechtsschutz und Regress
7. Mitversicherte Personen im Privat- und Firmen-Rechtsschutz

8. Versicherungsfalldefinitionen in den Leistungsarten
9. Zeitliche Ausschlüsse und Wartezeiten
10. Neuformulierung, Veränderung und Erweiterung von Risikoausschlüssen
11. Mutwilligkeitsablehnungen in der Praxis
12. Schiedsgutachterverfahren bei Ablehnung wegen fehlender Erfolgsaussichten
13. Stichentscheid bei Ablehnung wegen fehlender Erfolgsaussichten
14. Melde- und Auskunftspflichten sowie Rechtsanwaltsauswahl bei Mandatierung
15. Vertragskündigungsrechte nach Rechtsschutzfall für Versicherer und deren Folgen
16. Verjährung von Leistungsansprüchen
17. Gerichtsstände richtig wählen

IV. Besondere Produktmodelle des Rechtsschutzmarktes

1. Etablierung von dreistufigen Produktmodellen Basis - Komfort - Premium
2. Abweichende ARB-Definitionen von Ein- und Risikoausschlüssen in den Varianten
3. Leistungsmerkmale von Premium-Deckungen - AllRisk mit Sublimits
4. Erweiterte Rechtsdienstleistungen als Rechtsassistance-Services der Versicherer
5. Einzug von LegalTech-Angeboten in Produktmodelle
6. „Schadenmeldetarife“ und Anwaltsmandatierung

V. Neuere Rechtsprechung zum Eintritt des Versicherungsfalls

1. Versicherungsfallzeitpunkt im OWI- und Strafrecht
2. Versicherungsfalldefinitionen im Beratungs-Rechtsschutz
3. Versicherungsfall im Spezial-Straf-Rechtsschutz für Firmen
4. Versicherungsfall in Zivilverfahren bei Aktiv- und Passivprozessen
5. WiderrufJoker und Zeitpunkt der Leistungsablehnung als Versicherungsfall
6. BGH zur AGB-Festigkeit von modifizierten ARBs zum Versicherungsfall
7. Wirksame ARB-Regelungen zum Ausschluss von Widerrufsfällen
8. Wartezeiten für Neuverträge und neu eingeschlossene Risiken
9. Deckungsschutz für anwaltliche Regulierungshilfen bei Versicherungsschäden

VI. Neuere Rechtsprechung zu Risikoausschlüssen

1. BGH zur Prüfung des Vorsatzausschlusses im Deckungsprozess
2. Reichweite des Kapitalanlageausschlusses
3. Betrügerische Schnellballsysteme und deren Deckungsschutz
4. Bewertung von Lebensversicherungspolice n als Kapitalanlagen
5. Ausschluss für Anstellungsverträge von gesetzlichen Vertretern juristischer Personen
6. Reichweite des Baurisikoausschluss bei Baustellen-Unfällen
7. Unterscheidung des Bautreuhändlervertrags vom Bauträgervertrag
8. Ausschluss für Streitigkeiten in nichtehelichen Lebensgemeinschaften
9. Beweislastregeln bei Risikoausschlüssen

VII. Rechtssprechung zu wesentlichen Vertragsklauseln

1. BGH zum vorgeschalteten Mediationsverfahren als Leistungsvorsetzung
2. BGH zu Incentivierungsklauseln für die Wahl von Kooperationsanwälten des Versicherers
3. OLG Karlsruhe zu den Erfolgsaussichten in Wirecard-Haftungs- und Regressfällen
4. Unwirksamkeit von Obliegenheitsklauseln im Rechtsschutzfall
5. Deckung von Gebührenstreitigkeiten mit dem Rechtsanwalt – Abwehrdeckung
6. Frage des Deckungsschutz gegen Schaden-Regulierungs-GmbHs nach VAG
7. OGH zu uneingeschränkten Schadenfallkündigungsrechten

VIII. Ombudsmannverfahren

1. Unterschied zum BaFin-Beschwerdeverfahren
2. Verfahrensregelungen und Entscheidungskompetenzen des Ombudsmanns
3. Sinnhaftigkeit der Beschwerde vor einer Deckungsklage
4. Ombudsmann-Entscheidungen zur Regulierungspraxis im Rechtsschutz

IX. LegalTech und digitale Rechtsdienstleistungen

1. Entwicklung des LegalTech-Marktes in Deutschland
2. BGH-Rechtssprechung zu LegalTech-Geschäftsmodellen
3. Streitige Positionen der Verbände zur Liberalisierung des Rechtsdienstleistungsmarktes
4. LegalTech-Gesetz 2021 und Evaluierung 2023
5. Flightright & Co. Als Inkassodienstleister
6. Geblitzt.de und gefeuert.de als Mandatsvermittlungsplattformen
7. Internet-Anwaltssuchmaschinen versus DeutscheAnwaltAuskunft / BRAK-Anwaltssuche
8. Smartlaw-Vertragsgeneratoren und Folgen für die Vertragsberatungspraxis
9. KLUGO und Jurpartner als LegalTechs der Versicherer
10. Rightmart Group als Rechtsdienstleister von Rechtsschutzversicherern
11. Gansel Rechtsanwälte und Advocado - ein eines Geschäftsmodell?
12. Check24 - Rechtsberatung zum Pauschalpreis – Plattformen als Gefahr

X. Strategieansätze für Kanzleien in der Zusammenarbeit mit Rechtsschutzversicherern

1. Kooperationsmodelle und Rechtsanwalts-Netzwerke der Versicherer
2. Standard-Kanzleiprofile für Privat-, Firmen- und Spezial-Rechtsschutzkunden
3. Die Kanzlei-Zertifizierung als Differenzierungskriterium auch für Rechtsschutz
4. Der Internetauftritt als Visitenkarte der Kanzlei
5. SEO-Marketingstrategien auch für regionale Kanzleien für mehr Sichtbarkeit
6. Faire Abwicklungs- und Vergütungsvereinbarungen für Standardfälle
7. Strategische Vernetzung mit Vertriebspartnern der Versicherer als WIN-WIN-Strategie

XI. Zukunft und Ausblick von Rechtsschutz im deutschen Rechtsmarkt

1. LegalTech 3.0 als Wettbewerber für Rechtsschutzversicherer und Anwaltschaft
2. Wirkungen der Inflation auf Rechtskosten und Forderungen nach RVG 2023
3. Rechtsschutz-Produktinnovationen für mehr vorsorglichen und Sofort-Rechtsschutz
4. RDG-Liberalisierungen für LegalTechs und Rechtsschutzversicherer – fällt § 4 RDG
5. Bürger-Online-Klage und erweiterter kollektiver Rechtsschutz - Risiken & Chancen
6. BGH -Urteil zum Syndikus-Status in der Rechtsschutzversicherung